



Ecutronic distribuirá sus soluciones para el mundo del automóvil en Latinoamérica de la mano de SIGIS

El acuerdo alcanzado con SIGIS permitirá comercializar los productos y soluciones de diagnóstico y gestión de flotas de la firma española en ocho países de la zona

Madrid, Octubre de 2008.- Ecutronic Technologies, empresa española especializada en soluciones de diagnóstico y telemetría para el mundo de la automoción, ha alcanzado un acuerdo comercial con la compañía venezolana SIGIS para la distribución de sus productos y servicios en diversos países de Latinoamérica. La relación entre ambas compañías permitirá trabajar, además, en el desarrollo y adaptación de las soluciones de Ecutronic a las características específicas de estos nuevos mercados.

SIGIS, compañía especializada en el desarrollo de soluciones tecnológicas y servicios cartográficos a través de Internet, se encargará de comercializar tanto los productos de autodiagnóstico de Ecutronic como sus soluciones telemáticas. Para ello, utilizará los canales de distribución de que dispone no sólo en Venezuela, sino también en Colombia, Ecuador, Panamá, República Dominicana, Costa Rica, Paraguay y Bolivia.

La alianza establecida entre ambas empresas, que inicialmente estará en vigor durante un año, supondrá, asimismo, el intercambio de información relativa al funcionamiento de sus productos y servicios con el objetivo de mejorar el conocimiento de los mismos y trabajar conjuntamente en su mejora y desarrollo posterior. SIGIS, además, se encargará de garantizar la prestación de los servicios de Ecutronic en los países de Latinoamérica en los que opera mediante el establecimiento de acuerdos comerciales con otras organizaciones, como compañías de telecomunicaciones, firmas de seguros o empresas dedicadas a la comercialización y financiación de automóviles.

“Estamos muy satisfechos del acuerdo alcanzado con una empresa como SIGIS, que es líder de su sector en Latinoamérica”, explica Julio Hardy, presidente y consejero delegado de Ecutronic. “Esta alianza no sólo nos abre nuevos mercados a nuestras soluciones, sino que, además, nos permitirá aprovechar las evidentes sinergias existentes entre los desarrollos tecnológicos de ambas empresas”, añade.